

株式会社One feat.

会社説明会

2025年3月度版



本日の流れ

第1部 当社について

1. 会社概要
2. 私たちについて
3. 事業内容
4. 当社の強み
5. 実績・成功事例
6. スタッフの管理体制
7. 会社としての展望

第2部 その他事業について

1. SNS広報について
2. リファラル部隊について
3. 独自の研修体制について
4. 社内ベンチャーについて



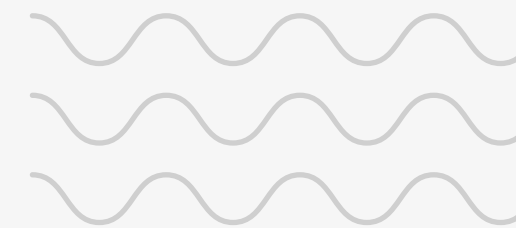
会社概要



株式会社Onefeat.

代表取締役社長	宇田川 洸哉
所在地	東京都千代田区神田和泉町1-6-16ヤマトビル405
事業内容	教育関連事業 営業代行事業 広告運用代行事業
設立	2024年12月25日

About us



**夢を追いかけるすべての人に
夢を叶える『キツカケ』を。**

Onefeat.の存在意義

- 01. 各業界における人材の教育不足・人材不足を解消する
- 02. 人材の成長率を最大化する
- 03. どんな人材でも戦力化できる人材開発を行う

About us



私たちがたいせつにしていること

団結力

私たちは共に協力して、個々の目標や夢を実現するために団結して助け合います。

人間力

1人1人の道徳的な資質、感情的な資質、精神的な資質を呼び起こしコミュニケーション能力や学習能力、成長意欲を発展させることで、社会に貢献出来るようにします。

挑戦力

できるかできないかで考えるのではなく、やるかやらないかを考え、成功や失敗という結果ではなく結果に至るまでの成長過程を重視します

事業内容について



集客→営業→教育を得意とする会社です



営業代行事業

幅広いジャンルで

営業案件の受託
営業コンサル
様々な営業人材の提供

において実績があります

教育関連事業

独自の研修体制により、

自己分析、キャリア計画
社内での「居場所作り」
モチベーション管理

をハイクオリティで実現し
企業への定着化が可能です



広告運用代行事業

SNS、Webマーケティング

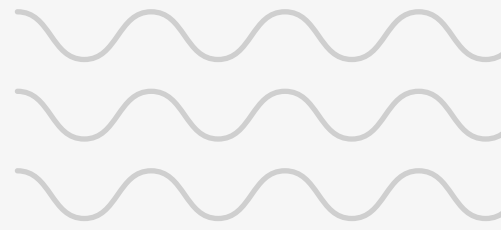
自社メディアの撮影から運用まで可能

顧客の獲得
自社採用につなげる運用
イメージアップ戦略
新規事業のスタートアップ
新規サービスのローンチ

などなど幅広い運用が可能



当社の強みについて



集客→営業→教育を得意とする会社です

適格な人材のご提供

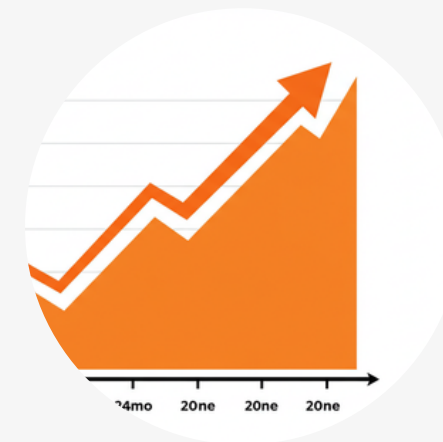


取引先企業様が求める

お客様、就業者、取引先
を独自の運営モデルで集めることにより、

中長期でのリピート顧客
企業文化を理解した長く働いてくれるスタッフ

をご提案できます



安定した数字のご提供

独自の集客モデルにより
日々、新規の問い合わせがございます。

問い合わせのなかから取引先企業様が求める
クライアント
スタッフ
お取引先企業

のご紹介を安定的にいたします。

実績について



2025年1月1日～3月1日の2か月間での実績



営業代行事業

◎自社営業スタッフ**70名突破**(業務委託を含む)

- ・コールセンター
- ・モバイルイベントスタッフ
- ・新規事業開拓営業
- ・不動産営業 など



教育関連事業

◎独自の研修モデルにより
環境への定着を実現

20日間勤務スタッフの**離脱率0%!**
※設立前からスタートのスタッフも含みます



広告運用代行事業

◎2か月間での弊社へのお問い合わせ数
3件/日ベース

- ・Tiktok
- ・X,Threads
- ・note
- ・Youtube
- ・Web集客
- ・雑誌、CM、イベント

など各ジャンルでの広告、メディア運用が可能
ターゲット層に合わせた集客の実現

スタッフ管理体制について



集客→面談→教育のフロー

集客

リファラル
or
オンライン

からの問い合わせ

代表との面談

自己分析を基にキャリア
計画を立てる

提供できる仕事と
本人のライフプランニン
グのヒアリング

目的を持って
仕事に臨ませる意識作り

教育事業の説明

1人1人の”やりたい”を
達成させるための研修
プログラム

環境への帰属意識を持
たせることで
離脱率を減らす

業務開始(ご紹介)

業務や人生に対しての
目的意識を持った状況
でご紹介

意識を高く仕事に取り
組んでもらう

稼働開始後サポート

やる気や目的を継続さ
せるために逐一自社内
でのMTGの実施

仕事以外での環境設計
によって教育が入りや
すい環境を形成

1年目の展望



スクランブル交差点への 大画面広告

若者たちが集まる日本の中心地 - 渋谷 -

2025年

マーケティング戦略と、企業への確信を入れるために行います。

若者たちに、自分達の会社のような
”やりたい”を叶えるために本気でサポートをしてくれる会社がある
ことを東京の中心に示し、プロモーションとして利用します。

そして、プロジェクトに参画してくれているスタッフにより自信を
持たせます。

next→ 3年目の展望

3年目の展望



グループ会社設立

夢への一步を踏みだす - キャリアチェンジ -

努力をしていった先の仕事を提供することで、
より一層の努力意識と、継続意識を持たせます。

2028年

社内での業務と、社内での研修を基に、
1人1人がやりたい事業や仕事に転職、起業ができるように
キャリアアップ制度、社内ベンチャー制度を取り入れています。

next→ 10年目の展望

10年目の展望



独自の経済圏 エコシステムの確立

広告費のかからない、理想的なプラットフォーム

飲食店、美容室、サロン、服の購入、旅行、勉強、家賃
すべてが今よりも常に**15%OFF**にできる経済圏を創ります

2035年

独自の経済圏によって、
仕入れ費の削減、広告費の削減、カスタマーサポート費の削減
これらによって常に企業にとって有利な状況を生み
利用者全員に利益の還元を行います

月間15万円生活経費を使う人が15%の節約をすることで、
年間27万円の節約を目指します。

next→ 30年目の展望

30年目の展望



誰もが夢を叶える
キッカケを得られる舞台

どこかの誰かがどこかの誰かの夢を叶える場所

アメリカズゴットタレントのような
一晩で夢が叶うかもしれない
そのような舞台を日本で作ります

2055年

どんな生まれでも
どんな育ちでも
どんな人生を歩んできたとしても
ここでは全員が平等で、公平に評価される舞台を作り

社名の由来、そして経営理念を達成します

閉会挨拶



ご参加いただいた皆さまへ

本日はご多用の中、
当社の会社説明会にご参加いただき
ありがとうございました。

当社の価値観に共感してくださる皆さまには
是非今後とも長いお付き合いをお願いできればと存じます

また、検討の上、ご質問等ございましたら
お気軽に代表・宇田川までご連絡いただきますよう
お願いいたします。

連絡先

株式会社One feat.
代表取締役社長
宇田川 洸哉
info@onefeat.jp

HP: <https://onefeat.jp>

〒101-0024
東京都千代田区
神田和泉町1番地6-16ヤマトビル405

